



Участие в "Битве тренеров по B2B продажам от B2B Master"

Отзыв группы

Очень понравился стиль коммуникации с аудиторией, умение честно говорить о проблемах продавцов. Презентация Евгения помогла закрыть многие вопросы продавцов, он давал решения которые можно применять уже с понедельника.

TradeMaster®
портал розничной и оптовой торговли



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа при входящих звонках

Алексей Чечель

Со владелец крупнейшего в Украине интернет магазина «STORGOM»

Конверсия выросла: с 24% на 32% итого +8%
Наполнение чека увеличилось на: + 3 позиции с 2х до 5ти позиций.
Upsale увеличился на: + 25% с 20.000 грн стало 25.000 грн.
Тренинг окупился уже через 2 недели после проведения.

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН
С торгом
О ЦЕНЕ ДОГОВОРИМСЯ!



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Я победитель и Активный продавец - фокус на результат

Юлия Вырва

Коммерческий директор компании Premier food

Ключевым фактором выбора стал - новый подход к тренингам, комплексный подход - где есть этап старта, этап внедрения, активной работы и сопровождение на результат. Цикл сделки сократился в 2 раза. Конверсия при входящих звонках увеличилась на 10%. Наблюдаем рост среднего чека, количество позиций в чеке.

Premier FOOD



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа при входящих звонках

Мазурок Павел Сергеевич

HR BP компании «Orthomol» - Немецкие витамины премиум сегмента.

Увеличена сумма среднего чека на 70% с 5 200 грн на 8 840 грн
Повышена конверсия при входящем звонке на 18%
На 11% возросло количество повторных продаж.
На 93% сократилось количество не заборов товара с отделений Новой Почты
Тренинг окупился за 6 недель еще за время проведения обучения.

orthomol



[Смотреть отзыв](#)



Личный коучинг на тему: продажи

Андрей Остапчук

Co-Owner - Young Business Club - YBC

Young Business Club - международный клуб предпринимателей в Киеве, Лондоне и Нью Йорке. В котором состоит 688 бизнесменов, 3,5 года проекту и 41 сотрудник в команде. Изначальная цель была, к 2-у Дню рождения Клуба достичь отметки в 100 участников.
1 неделя +27 участников и я получил больше чем ожидал!
Проработали: логику разговора, убедительные аргументы, механику донесения ценности.

YBC
Young
Business
Club



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Я победитель и Активный продавец - фокус на результат

Андрян Дрогомирский

Владелец компаний Orto Line. Orto System

Евгений работает с каждым участником, на личном примере показывает и что самое важное на примере нашей продукции приводит примеры и показывает инструменты того, как уже завтра их можно использовать.

Что мы получим уже завтра - готовые скрипты подготовки к презентации, воронки вопросов, презентации самого продукта все то, что можно использовать уже завтра придя в офис или на встречу к клиенту.

Консалтинг на тему: Активный продавец - фокус на результат

Сергей Гавриленко

Руководитель продаж компании Total

Было очень много проработок и интересные sketchи которые мы провели во время тренинга.

Было много нового материала, уникальные методы и информация которую я раньше не слышал.



[Смотреть отзыв](#)



TOTAL



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Активный продавец - фокус на результат

Юрий Харанжукевич

Руководитель отдела продаж коммерческой недвижимости Альфа Банк

Тренинг Евгения Теплякова, это лучшее что было за время моей работы в Альфа Банке. Мне лично могло оценить свои слабые стороны и что нужно улучшать в моей команде. Мы вдохновились и стали сплоченной командой нацеленной на результат. Сам процесс тренинга показал те возможности которые не реализованы еще.



Альфа-Банк



[Смотреть отзыв](#)



Тренинг: Холодные звонки

Олег Тымченко

Руководитель отдела продаж транспортной компании SAT

Разобрали предметные кейсы, Евгений показал как нужно обрабатывать холодные звонки и как применять техники назначения встреч, прохождения секретаря, торгах с ЛПР и завершать сделку!



SAT



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа при входящих звонках

Зоряна Константинова

Руководитель отдела продаж компании Lingstrom

Просто бешеная, отличная энергетика, харизма, вовлеченность всего коллектива на все 100%.

Мы прошли все техники продаж, начиная с первого визита с клиентом, заканчивая завершением сделки. Ребята получили массу положительных эмоций, очень много новых знаний и планируем идти в бой, с новыми знаниями и новой энергетикой к клиентам!



Lindström
Cares for your image



[Смотреть отзыв](#)



Тренинг: Переговоры при личной встрече

Евгений Малютин

Руководитель отдела продаж компании Хаски

Ребята в восторге, нам есть с чем сравнивать, Евгений проникся нашим продуктом, продавал круче всех переговорщиков которых я знаю!

ХАСКИ



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Я победитель и Активный продавец - фокус на результат

Татьяна Борис

Руководитель отдела продаж Orto Line. Orto System

Больше всего нам понравилось что Евгений слышит! Он услышал наш запрос, также мы провели собеседования с каждым менеджером и услышали их боли, дабы полностью адаптировать всю программу под нас.
Очень благодарны Евгению - было очень динамично, легко делился опытом, он дал нам намного больше чем мы ожидали.



ОРТО-СИСТЕМ



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Я победитель и Активный продавец - фокус на результат

Алёна Дураева

HR директор TCM Group Ukraine

С Евгением работаем уже 2 года. Прошли курс "Я победитель" очень вдохновились и поняли как за 1 день тренинга можно выйти за рамки, отточить свои навыки и посмотреть на себя и свои навыки под другим углом. Евгений отличается тем, что он всегда на "ты" и таким образом он ближе к нам, он готов поддержать, готов помочь и готов указать зоны развития. Для него важен результат каждого, а не просто чтобы мы прошли тренинг.



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Работа с возражениями и конфликтами

Олександр Котолуп

Основатель самой крупной кейтеринг компании Figaro Catering

Тренинг прошел на УРА!
Множество практических заданий, инструментов и практики в самом тренинге, которые команда начала применять уже на следующий день. Таким образом начали обучать коллег и меня как выходить из конфликтных ситуаций.

FIGARO
CATERING



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа при входящих звонках

Сергей Давыденко

Руководитель отдела продаж компании Lingstrom

Уникальная программа, за один день вложить столько практики это круто! Заряд энергии уникальный, вся команда заряжена на позитивный результат на воплощение полученного материала на практике.



Lindström

Cares for your image



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа при реактивации клиентов

Евгений Пираков

Руководитель отдела продаж компании OneTwoTrip

Менеджеры вдохновились на новые результаты, получили много новых рабочих техник продаж, разобрали много кейсов и я как руководитель остался доволен работой.



[Смотреть отзыв](#)



Тренинг: Работа с возражениями

Открытый Тренинг

На тренинге было очень много практики и мы всей группой включались. Появилось желание внедрить среди менеджеров прямо сейчас! Я уверен это поможет компании зарабатывать еще больше денег и получать удовольствие от продаж. Тренер находится в постоянном контакте с каждым и нет чувства толпы, такое впечатление что ведет тренинг только для меня.



Evgeniy Teplyakov
TRAINING & CONSULTING



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Активный продавец - фокус на результат

Виктория Тюрина

HRD международной компании Golden Tile

За время работы в компании Евгений разработал систему внутренних и внешних тренингов которые были направлены на активное развитие продаж и повышение лояльности к бренду. После 1-го тренинга продажи выросли ровно в 2 раза!



Golden Tile



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Активный продавец - фокус на результат

Андрей Нежиговский

Руководитель отдела продаж компании Trans Stone

Было представлено много практики. Менеджера научились говорить Питч, научились полностью планировать время и продажи, работать с возражениями и располагать клиентов к себе.



TRANSSTONE®
ЭКСПЕРТ У СВИТ КАМЕНЮ



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа при холодных звонках

Групповой отзыв

Discordia

После тренинга менеджера совершая холодные звонки с 20 звонков 17 договоренностей на встречу и дальнейшие сотрудничество..



25 DISCORDIA



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа услуг при личной встрече

Групповой отзыв

Центр информационной поддержки бизнеса при поддержке Европейский банк реконструкции и развития

Центр информационной поддержки бизнеса основан на базе Одесской региональной торгово-промышленной палаты при поддержке Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) в рамках инициативы Европейского союза EU4Business.



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Экспертная коммуникация с клиентом

Групповой отзыв

АН Благовест

Компания «Благовест» была основана в 1993 году и является крупнейшим в Киеве агентством недвижимости.



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Стратегическая сессия для ТОП менеджеров

Групповой отзыв

Отзыв группы после стратегической сессии с Будапеште

Компания «Агростроительный альянс "Астра"» - один из крупнейших поставщиков и сервисных операторов сельскохозяйственной техники в Украине.



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Работа с возражениями

Групповой отзыв

Sigma Engineering Ukraine

ООО 'Сигма Инжиниринг' - компания-источник инженерных бизнес решений для Вашего производства, специализацией, которой является внедрение комплексных проектов 'под ключ' силами высококвалифицированных специалистов компании с использованием оборудования ведущих европейских производителей в оптимальном соотношении высокого качества к ценовым условиям.



[Смотреть отзыв](#)



Тренинг: Работа с VIP клиентами

Групповой отзыв

Отзыв группы после тренинга

Легендарная профессиональная косметика Hair Company для окрашивания и ухода за волосами.



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Я - Победитель

Групповой отзыв

Young Business Club

Young Business Club. Первый в Украине бизнес-клуб для молодых предпринимателей



[Смотреть отзыв](#)



Тренинг: Продажа при входящих звонках

Групповой отзыв

OWNERS

The Owners Consulting - мы развиваем видение и создаем экосистемы для собственников.
Мы реализовываем стратегирование вашего бизнеса - вместе с вами проложим путь развития от ближайших трех месяцев до 3-х лет, поможем собственнику вынырнуть из бесконечной операционной деятельности и реализовать то, что действительно интересно.



[Смотреть отзыв](#)



Консалтинг на тему: Продажа при входящих звонках.

Групповой отзыв

Отзыв группы после тренинга

«ЦЕНТР СТИМУЛЯЦИИ МОЗГА» – это международная клиника неврологии и психиатрии, которая объединяет в своей работе современные аппаратные методы лечения, физическую реабилитацию, психолого-педагогическую коррекцию и уникальные проверенные опытом программы.



ЦЕНТР
СТИМУЛЯЦІЇ МОЗКУ
Дитяча нейрореабілітація



[Смотреть отзыв](#)